FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Ficha de Unidade Curricular

Curso de Mestrado em Direito e Ciência Jurídica

1. Nome da Unidade curricular:

Direito Comercial Internacional – Turma A

2. Informação Complementar:

Duração: Semestral ☐ Anual ☒
Horas de Trabalho: 2h/semana
Créditos ECTS: 18

3. Docente responsável e respetiva carga letiva na unidade curricular:

Professor Doutor Luís de Lima Pinheiro – 2 horas / Professor Doutor João Gomes de Almeida – 2 horas

4. Outros docentes e respetivas cargas letivas na unidade curricular:

(máximo 1000 caracteres)

5. Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes):

A unidade curricular tem como objetivo principal o estudo dos contratos comerciais internacionais, incluindo a resolução dos litígios deles emergentes.
Esta unidade curricular funciona com a participação ativa dos alunos e adotando, sempre que pertinente, uma perspetiva de Direito Comparado, designadamente luso-brasileira, por forma a habilitar os alunos a resolver os mais importantes problemas jurídicos suscitados pelos contratos comerciais internacionais e desenvolver as suas capacidades de investigação e elaboração científica. Pretende-se também que os alunos fiquem habilitados a dar respostas de elevado grau científico na sua vida profissional.

6. Conteúdos programáticos:

O tema do curso são os contratos comerciais internacionais em época de globalização e da Internet, incluindo *blockchain* e inteligência artificial.
I. Conceito de contrato comercial internacional.
II. Introdução às fontes e aos modos de regulação dos contratos comerciais internacionais.
III. Formação dos contratos comerciais internacionais.
IV. Cláusulas típicas dos contratos comerciais internacionais.
V. Modos de resolução de litígios emergentes de contratos comerciais internacionais (tribunais internacionalmente competentes e arbitragem transnacional).
VI. Contratos de venda.
VII. Contratos de transporte.
VIII. Contratos de empreitada e realização de unidade industrial.
IX. Contratos de distribuição.
X. Contratos de transferência de tecnologia.
XI. Contratos de financiamento.
XII. Contratos sobre instrumentos financeiros.
XIII. Contratos de empreendimento comum.
XIV. Contratos comerciais internacionais e *blockchain* (designadamente contratos inteligentes [*smart contracts*], contratos sobre criptoativos).
XV. Contratos comerciais internacionais e inteligência artificial.
XVI. Contratos internacionais com entes públicos.
XVII. Contratos comerciais internacionais e direitos fundamentais.

7. Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos da unidade curricular:

Os conteúdos programáticos permitem identificar as principais questões sobre os contratos comerciais internacionais e abordá-las, desenvolvendo as capacidades de investigação e elaboração científica dos alunos, mediante a escolha dos temas, a preparação das exposições, os debates e a elaboração dos relatórios.

8. Metodologias de ensino:

As aulas principiam por preleções introdutórias a cargo dos regentes e prosseguem em regime de seminários, com uma participação ativa dos alunos, através, designadamente, da exposição e debate de temas pertinentes aos contratos comerciais internacionais.

9. Avaliação:

A avaliação baseia-se numa exposição sobre um tema escolhido pelo aluno dentro do programa e num relatório escrito sobre o mesmo tema. A participação nas aulas é também tida em consideração.

10. Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular:

As preleções introdutórias a cargo da regência permitem oferecer aos alunos as bases teóricas de estudo das matérias. O regime de seminários, com participação ativa dos alunos e em estreita coordenação com a regência, complementado pelos relatórios escritos, permite desenvolver capacidades de investigação, debate e elaboração científicas.

11. Bibliografia principal:

BIANCA, C.M. e M. J. BONELL, M. J. (org.)
1987 – *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.
BORN, Gary
2026 – *International Commercial Arbitration*, 3.ª ed., 3 vols., Wolters Kluwer, Alphen aan den Rijn (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
CORDEIRO, António MENEZES
2015 – *Tratado da Arbitragem. Comentário à Lei 63/2011, de 14 de dezembro*, Almedina, Coimbra.
2018 – *Tratado de Direito Civil, vol. XI – Contratos em Especial*, Coimbra.
DIMATTEO, Larry, Michel CANNARSA e Cristina PONCIBÒ (org.)
2019 – *The Cambridge Handbook of Smart Contracts, Blockchain Technology and Digital Platforms*, Cambridge University Press, Cambridge.
DOLINGER, Jacob
2007 - *Direito Internacional Privado. Contratos e Obrigações no Direito Internacional Privado*, Renovar, Rio de Janeiro.
DOLINGER, Jacob e Carmen TIBURCIO
2003 – *Direito Internacional Privado. Arbitragem Comercial Internacional*, Rio de Janeiro e São Paulo.
FONSECA, André PEREIRA DA, Dário MOURA VICENTE, MARIANA FRANÇA GOUVEIA, ALEXANDRA NASCIMENTO CORREIA, Filipe VAZ PINTO (orgs.)
2020 – *International Arbitration in Portugal*, Wolters Kluwer (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
FOUCHARD, Philippe, Emmanuel GAILLARD e Berthold GOLDMAN
1996 – *Traité de l'arbitrage commercial international*, Litec, Paris.
GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA
2023 - *Diritto del Commercio Internazionale*, 3.ª ed, CEDAM.
GOUVEIA, Mariana França et al. (orgs.)
2022 – *Convenção de Viena Sobre Compra e Venda Internacional de Mercadorias - anotação PLMJ*, Coimbra: Almedina.
HONNOLD, John e Harry FLECHTNER
2021 – *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.ª ed., Alphen aan den Rijn.
ICC
2020 – *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.
KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER
2015 – *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.ª ed., Oxford.
MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs..)
2017 – *Rome I Regulation. Commentary*, Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.
2023 – *Brussels Ibis Regulation*, 2.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.
MANKOWSKI, PETER (org.)
2019 – *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.
MENDES, João de CASTRO e Miguel TEIXEIRA DE SOUSA
2022 – *Direito Processual Civil*, 2 vols., AAFDL, Lisboa.

PINHEIRO, Luís de Lima
2005 – *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.
2019 – *Direito Internacional Privado,* vol. III, T. I – *Competência Internacional, tomo II - Reconhecimento de Decisões Estrangeiras*, 3.ª ed., AAFDL, Lisboa.
2023 – *Direito Internacional Privado*, vol. II, T. II - *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 5.ª ed., AAFDL, Lisboa.
2025 – *Direito Internacional Privado*, vol. I – *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 4ª ed., AAFDL, Lisboa.
ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO
2024 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 7.ª ed., Madrid.
REDFERN, ALAN; BLACKABY, NIGEL; PARTASIDES, CONSTANTINE; HUNTER, MARTIN
2023 – *Redfern and Hunter on International Arbitration*, 7.ª ed., Oxford University Press, Oxford (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
REITHMANN, Christoph e Dieter MARTINY
2022 –*Internationales Vertragsrecht*, 9.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia
SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg
2022 – *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods,* 5ª ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.
SCHMITTHOFF, Clive
2014 – *The Law and Practice of International Trade*, 12ª ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres
SOARES, Maria Ângela Bento e Rui MOURA RAMOS
1986 – *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra.
UNIDROIT
2016 – *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.
VICENTE, Dário MOURA et al. (orgs.)
2023 – *Lei da Arbitragem Voluntária Anotada*, 6.ª ed., Almedina, Coimbra.

12. Observações:

(máximo 1000 caracteres)

NOTA: este mapa é preenchido tantas vezes quantas as necessárias para descrever as diferentes unidades curriculares.

FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Curricular Unit Sheet

Master's Course on Law and Legal Science

1. Curricular Unit Name:

International Business Law – Class A

2. Complementary Information:

Duration: Semester ☐ Annual ☒
Work hours: 2h/week
Credits ECTS: 18

3. Responsible Academic staff and respective workload in the curricular unit:

Professor Luís de Lima Pinheiro – 2 hours / Professor João Gomes de Almeida – 2 hours

4. Other academic staff and respective workloads in the curricular unit:

(maximun 1000 characters)

5. Learning outcomes of the curricular unit:

The curricular unit has as main objective the study of international commercial contracts, including the resolution of disputes arising from them.
This curricular unit works with the active participation of students and adopting, whenever relevant, a perspective of Comparative Law, namely Luso-Brazilian, in order to enable students to solve the most important legal problems raised by international commercial contracts and to develop their research and scientific elaboration skills. It is also intended that students are enabled to provide answers of a high scientific degree in their professional life.

6. Syllabus:

The subject of the course is international commercial contracts in times of globalization and the Internet, including blockchain and artificial intelligence.
I. Notion of international commercial contract.
II. Introduction to the sources and modes of regulation of international commercial contracts.
III. Formation of international commercial contracts.
IV. Typical clauses of the international commercial contracts.
V. Methods of resolving disputes arising from international commercial contracts (internationally competent courts and transnational arbitration).
VI. Sales Contracts.
VII. Carriage Contracts.
VIII. Construction Contracts and Turnkey Contracts.
IX. Distribution Contracts.
X. Contracts for Transference of Technology.
XI. Financing Contracts.
XII. Contracts on Financial Instruments.
XIII. Joint Venture Contracts.
XIV. International Commercial Contracts and Blockchain (namely Smart Contracts, Contracts on Cryptoassets)
XV. International Commercial Contacts and Artificial Intelligence.
XVI. International Contracts with Public Parties.
XVII. International Commercial Contracts and Fundamental Rights.

7. Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives:

The syllabus encompasses the main legal questions raised by the international commercial contracts; the students will develop their scientific research, discussion and drafting skills by preparing an oral presentation and written report on a theme of the student's choice and debating the other students' themes presented in class.

8. Teaching methodologies (including evaluation):

Classes begin with introductory lectures given by the professors and continue in a seminar format, with active participation from the students, namely through an oral presentation on a theme of the student's choice and debating the other students' themes presented in class. For evaluation see *infra* 9.

9. Evaluation:

The introductory lectures by the professors provide a theoretical basis for the study of the curricular unit syllabus by the students. The seminar classes, with the active participation of the students in close coordination with the professors, complemented by the written report, develop the scientific research, discussion and drafting skills of the students.

10: Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes:

The introductory lectures by the professors provide a theoretical basis for the study of the curricular unit syllabus by the students. The seminar classes, with the active participation of the students in close coordination with the professors, complemented by the written report, develop the scientific research, discussion and drafting skills of the students.

11: Main Bibliography:

BIANCA, C.M. e M. J. BONELL, M. J. (org.)
1987 – *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.
BORN, Gary
2026 – *International Commercial Arbitration*, 3.ª ed., 3 vols., Wolters Kluwer, Alphen aan den Rijn (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
CORDEIRO, António MENEZES
2015 – *Tratado da Arbitragem. Comentário à Lei 63/2011, de 14 de dezembro*, Almedina, Coimbra.
2018 – *Tratado de Direito Civil, vol. XI – Contratos em Especial*, Coimbra.
DIMATTEO, Larry, Michel CANNARSA e Cristina PONCIBÒ (org.)
2019 – *The Cambridge Handbook of Smart Contracts, Blockchain Technology and Digital Platforms*, Cambridge University Press, Cambridge.
DOLINGER, Jacob
2007 - *Direito Internacional Privado. Contratos e Obrigações no Direito Internacional Privado*, Renovar, Rio de Janeiro.
DOLINGER, Jacob e Carmen TIBURCIO
2003 – *Direito Internacional Privado. Arbitragem Comercial Internacional*, Rio de Janeiro e São Paulo.
FONSECA, André PEREIRA DA, Dário MOURA VICENTE, MARIANA FRANÇA GOUVEIA, ALEXANDRA NASCIMENTO CORREIA, Filipe VAZ PINTO (orgs.)
2020 – *International Arbitration in Portugal*, Wolters Kluwer (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
FOUCHARD, Philippe, Emmanuel GAILLARD e Berthold GOLDMAN
1996 – *Traité de l'arbitrage commercial international*, Litec, Paris.
GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA
2023 - *Diritto del Commercio Internazionale*, 3.ª ed, CEDAM.
GOUVEIA, Mariana França et al. (orgs.)
2022 – *Convenção de Viena Sobre Compra e Venda Internacional de Mercadorias - anotação PLMJ*, Coimbra: Almedina.
HONNOLD, John e Harry FLECHTNER
2021 – *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.ª ed., Alphen aan den Rijn.
ICC
2020 – *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.
KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER
2015 – *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.ª ed., Oxford.
MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs..)
2017 – *Rome I Regulation. Commentary*, Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.
2023 – *Brussels Ibis Regulation*, 2.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.

MANKOWSKI, PETER (org.)
2019 – *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.
MENDES, João de CASTRO e Miguel TEIXEIRA DE SOUSA
2022 – *Direito Processual Civil*, 2 vols., AAFDL, Lisboa.
PINHEIRO, Luís de Lima
2005 – *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.
2019 – *Direito Internacional Privado,* vol. III, T. I – *Competência Internacional, tomo II - Reconhecimento de Decisões Estrangeiras*, 3.ª ed., AAFDL, Lisboa.
2023 – *Direito Internacional Privado*, vol. II, T. II - *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 5.ª ed., AAFDL, Lisboa.
2025 – *Direito Internacional Privado*, vol. I – *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 4ª ed., AAFDL, Lisboa.
ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO
2024 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 7.ª ed., Madrid.
REDFERN, ALAN; BLACKABY, NIGEL; PARTASIDES, CONSTANTINE; HUNTER, MARTIN
2023 – *Redfern and Hunter on International Arbitration*, 7.ª ed., Oxford University Press, Oxford (disponível em https://www.kluwerarbitration.com).
REITHMANN, Christoph e Dieter MARTINY
2022 –*Internationales Vertragsrecht*, 9.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia
SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg
2022 – *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods,* 5ª ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.
SCHMITTHOFF, Clive
2014 – *The Law and Practice of International Trade*, 12ª ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres
SOARES, Maria Ângela Bento e Rui MOURA RAMOS
1986 – *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra.
UNIDROIT
2016 – *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.
VICENTE, Dário MOURA et al. (orgs.)
2023 – *Lei da Arbitragem Voluntária Anotada*, 6.ª ed., Almedina, Coimbra.

12: Remarks:

(maximun 1000 characters)

NOTE: this map can be filled in as many times as necessary to describe the different curricular units.