

Ficha de Unidade Curricular

Curso de Licenciatura em Direito

1. Nome da Unidade curricular:

Economia Internacional / Turma B

2. Informação Complementar:

Duração: Semestral Anual

Horas de Trabalho: 168

Créditos ECTS: 6

3. Docente responsável e respetiva carga letiva na unidade curricular:

Pedro Infante Mota (2 horas de aulas teóricas por semana)

4. Outros docentes e respetivas cargas letivas na unidade curricular:

Dr. Eduardo Vieira Raposo (duas subturmas, uma lecionada em inglês)

Dr. Diogo Carvalhas

5. Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes):

Pretende-se que os estudantes adquiram um entendimento aprofundado do modo como funciona a Economia Internacional e como algumas ideias e políticas económicas influenciaram e levaram ao desenvolvimento de instituições globais como o Fundo Monetário Internacional, o Grupo do Banco Mundial e a Organização Mundial do Comércio. No fim das aulas, os estudantes deverão ser capazes de explicar a razão pela qual os objectivos do livre-cambismo e da estabilidade das relações comerciais e monetárias são tão importantes para o bem-estar mundial, assim como os motivos que levam a que nem sempre aqueles objectivos sejam prosseguidos pelos participantes na economia internacional.

6. Conteúdos programáticos:

PARTE I

TEORIA E PRÁTICA DO COMÉRCIO INTERNACIONAL

1. A SEGUNDA ONDA DE GLOBALIZAÇÃO ECONÓMICA (1980-)

1.1. Primeira Onda de Globalização (1860-1914)

1.2. Características e as Originalidades

1.3. Causas da Globalização

1.4. Critérios de Medição

1.5. Efeitos da Globalização

2. TEORIAS EXPLICATIVAS DO COMÉRCIO INTERNACIONAL

2.1. Mercantilismo

2.2. Teoria Clássica

2.3. Teoria Neoclássica

2.4. Nova Teoria do Comércio

2.5. Nova Nova Teoria do Comércio

2.6. Argumentos Protecionistas

PARTE II

O ENQUADRAMENTO JURÍDICO-ECONÓMICO E INSTITUCIONAL

3. COMÉRCIO INTERNACIONAL

3.1. Tipos de Obstáculos ao Comércio Internacional

3.2. GATT 1947

3.3. Acordos da Organização Mundial do Comércio

3.4. Preferências Comerciais

4. MOEDA E A ECONOMIA INTERNACIONAL

4.1. Balança de Pagamentos

4.2. Taxa de Câmbio e Mercados Cambiais

4.3. Financiamento Internacional

4.4. Sistema Monetário Internacional

5. INVESTIMENTO DIRETO ESTRANGEIRO

5.1. Definições de Investimento

5.2. Princípios Fundamentais

5.3. Proteção dos Investimentos

6. MOBILIDADE INTERNACIONAL DOS TRABALHADORES

6.1. Migração e Direito Internacional

6.2. Modo 4 do GATS

6.3. Organizações Internacionais Relevantes

7. CONTENCIOSO DAS RELAÇÕES ECONÓMICAS INTERNACIONAIS

7.1. Técnicas de Prevenção dos Litígios

7.2. Resolução Não Jurisdicional

7.3. Resolução Jurisdicional

7. Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos da unidade curricular:

O programa fornece aos estudantes um entendimento aprofundado dos fundamentos essenciais da Economia Internacional, ou seja, da história da globalização económica, das teorias explicativas do comércio internacional, dos argumentos proteccionistas, da estrutura institucional, das práticas relevantes dos participantes na economia internacional (Estados, organizações económicas internacionais, empresas multinacionais e organizações não-governamentais), das relações monetárias internacionais, etc. No final das aulas, os estudantes devem possuir uma perspectiva histórica, dinâmica e abrangente da Economia Internacional.

8. Metodologias de ensino:

Aulas teóricas, aulas práticas, trabalhos individuais sobre tópicos constantes do programa, discussão e análise de tratados e internacionais e casos, jurisprudenciais ou não, relevantes.

9. Avaliação:

A avaliação final assentará na assiduidade e participação dos alunos nas aulas práticas (40%) e na realização de um trabalho individual (60%) ou da frequência escrita (60%).

10. Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular:



O desenvolvimento do conhecimento do quadro institucional (Organização Mundial do Comércio, Fundo Monetário Internacional, Grupo do Banco Mundial, Acordos Comerciais Preferenciais, etc.) e dos princípios fundamentais que regem a Economia Internacional procura levar os estudantes a entenderem o estado actual do processo de globalização económica e a desenvolverem capacidades críticas de modo a acompanharem os desenvolvimentos políticos, económicos e jurídicos da Economia Internacional no futuro.

)

11. Bibliografia principal:

10.1. Monografias

AA. VV

- *Droit de l'économie internationale*, Patrick Daillier, Géraud de la Pradelle e Habib Ghérari ed., Pedone, Paris, 2004. (*)

- *The Princeton Encyclopedia of the World Economy*, 2 Volumes, Princeton University Press, 2008.
BANCO MUNDIAL

- *Global Economic Prospects 2007: Managing the Next Wave of Globalization*, ed. World Bank, 2007.

BHAGWATI, Jagdish

- *Free Trade Today*, Princeton University Press, Princeton e Oxford, 2002.

BOSSCHE, Peter Van den

- *The Law and Policy of the World Trade Organization*, 5.ª ed., Cambridge University Press, 2021. (*)

CARREAU, Dominique et al.

- *Droit international économique*, 6.ª ed., Dalloz, Paris, 2018. (*)

EICHENGREEN, Barry

- *A Globalização do Capital. Uma História do Sistema Monetário Internacional*, Editorial Bizâncio, Lisboa, 1999. (*)

FERREIRA, Eduardo Paz

- *Valores e Interesses: Desenvolvimento Económico e Política Comunitária de Cooperação*, Almedina, Coimbra, 2004.

FINDLAY, Ronald e O'ROURKE, Kevin

- *Power and Plenty: Trade, War, and the World Economy in the Second Millennium*, Princeton University Press, Princeton e Oxford, 2007.

FOREMAN-PECK, James

- *A History of the World Economy: International Economic Relations Since 1850*, 2.ª ed., Harvester Wheatsheaf, 1995.

GARDNER, Richard

- *Sterling-Dollar Diplomacy: The Origins and the Prospects of our International Economic Order*, 2ª ed., McGraw-Hill Book Company, Nova Iorque-Toronto-Sydney-Londres, 1969.

HOEKMAN, Bernard e KOSTECKI, Michel



- *The Political Economy of the World Trading System: The WTO and Beyond*, 3.^a ed., Oxford University Press, 2009.
HUDEC, Robert E.
- *Developing Countries in the GATT Legal System*, Trade Policy Research Centre, Thames Essay n.^o 50, Londres, 1987. (*)
- HUFBAUER, Gary Clyde e SUOMINEN, Kati
- *Globalization At Risk: Challenges to Finance and Trade*, Yale University Press, 2010.
- IRWIN, Douglas
- *Against the Tide. An Intellectual History of Free Trade*, Princeton University Press, Princeton - Nova Jersey, 1996. (*)
- *Free Trade under Fire*, 5.^a ed., Princeton University Press, 2020. (*)
- JACKSON, John; DAVEY, William e SYKES, Alan
- *Legal Problems of International Economic Relations. Cases, Materials and Text on the National and International Regulation of Transnational Economic Relations*, 5.^a ed., Thomson-West, 2008. (*)
- KRUGMAN, Paul e OBSTFELD, Maurice e Marc MELITZ
- *International Economics: Theory & Policy*, 12.^a ed., Pearson International Edition, 2022. (*)
- LAWRENCE, Robert Z. e BRADFORD, Scott C.
- *Has Globalization Gone Far Enough? The Costs of Fragmented Markets*, Institute for International Economics, Washington, DC, 2004.
- LOWENFELD, Andreas
- *International Economic Law*, 2.^a ed., Oxford University Press, 2008. (*)
- MADDISON, Angus
- *Contours of the World Economy, 1-2030 AD: Essays in Macro-Economic History*, Oxford University Press, 2007.
- MATSUSHITA, Mitsuo, SCHOENBAUM, Thomas, MAVROIDIS, Petros e HAHN Michael
- *The World Trade Organization: Law, Practice, and Policy*, 3.^a ed., Oxford University Press, 2017. (*)
- MAVROIDIS, Petros
- *Trade in Goods*, 2.^a ed., Oxford University Press, 2013. (*)
- MESSERLIN, Patrick
- *Commerce international*, Presses Universitaires de France, Paris, 1998.
- MILANOVIC, Branko
- *Global Inequality: A New Approach for the Age of Globalization*, The Belknap Press of Harvard University Press, 2016. (*)
- MOTA, Pedro Infante
- *O Sistema GATT/OMC: Introdução Histórica e Princípios Fundamentais*, Almedina, Coimbra, 2005. (*)
- *Direito, Política e Economia: História, Conceptualização e Dimensão da Globalização*, in Direito & Política, N.^o 2, Janeiro – Março 2013, pp. 56-76.
- *A Função Jurisdicional no Sistema GATT/OMC*, Almedina, 2013.

- *Acordos Comerciais Preferenciais*, Almedina, 2022.

ORGANIZAÇÃO MUNDIAL DO COMÉRCIO

- *World Trade Report 2008: Trade in a Globalizing World*, ed. OMC, 2008.

PORTO, Manuel Lopes

- *Teoria da Integração e Políticas da União Europeia: Face aos Desafios da Globalização*, 5.^a ed., Almedina, Coimbra, 2017.

RODRIK, Dani

- *The Globalization Paradox: Why Global Markets, States, and Democracy Can't Coexist*, Oxford University Press, 2011.

STIGLITZ, Joseph

- *Globalization and Its Discontents*, W. W. Norton & Company, Nova Iorque e Londres, 2002.

STIGLITZ, Joseph e CHARLTON, Andrew

- *Fair Trade For All: How Trade Can Promote Development*, Oxford University Press, 2005.

TRACHTMAN, Joel

- *The International Law of Economic Migration: Toward the Fourth Freedom*, W.E. Upjohn Institute for Employment Research, 2009.

WOLF, Martin

- *Why Globalization Works*, Yale University Press, New Haven e Londres, 2004. (*)

- *A Reconstrução do Sistema Financeiro Global*, Publicações Dom Quixote, 2009.

10.2. Coletâneas de Textos Legais

MOTA, Pedro Infante e SILVA, Miguel Moura e

- *Coletânea de Direito Internacional Económico*, Associação Académica da Faculdade de Direito de Lisboa, 2020.

FERREIRA, Eduardo Paz e ATANÁSIO, João

- *Textos de Direito do Comércio Internacional e do Desenvolvimento Económico*, Volume I – Comércio Internacional, Almedina, 2004.

- *Textos de Direito do Comércio Internacional e do Desenvolvimento Económico*, Volume II – Desenvolvimento Económico, Almedina, 2005.

SANTOS, Luís Máximo dos, MORAIS, Luís e RICARDO, Fernando Pereira

- *Relações Económicas Internacionais – Textos Fundamentais*, AAFDL, Lisboa, 1997.

10.3. Coletâneas de Jurisprudência e de Decisões

ACORDO GERAL SOBRE PAUTAS ADUANEIRAS E COMÉRCIO (GATT)

- *Analytical Index: Guide to GATT Law and Practice* (ed. Frieder Roessler), 6.^a ed., Genebra, 1994.

FUNDO MONETÁRIO INTERNACIONAL (FMI)

- *Selected Decisions and Selected Documents of the International Monetary Fund*, Thirty-First Issue, Washington, D.C., 31-12-2006.

SILVA, Miguel Moura e

- *Direito Internacional Económico: Jurisprudência Relativa ao Sistema GATT/OMC*, AAFDL, Lisboa, 2002.

10.4. Periódicos Especializados



- Journal of International Economic Law (Oxford University Press)
- Journal of World Trade (Kluwer Law International)
- The World Economy (Wiley-Blackwell)
- World Trade Review (Cambridge University Press)

10.5. Sítios da Internet

- <http://www.wto.org> (*)
- <http://www.imf.org> (*)
- <http://www.unctad.org>
- <http://www.worldbank.org>
- <http://www.worldbank.org/trade>
- <http://www.worldtradelaw.net>
- <http://www.iie.com> (Institute for International Economics)
- <http://www.law.georgetown.edu/iiel> (Institute of International Economic Law)

(*) Monografias, coletâneas e sítios da Internet mais importantes para a disciplina.

12. Observações:

(máximo 1000 caracteres)

Curricular Unit Sheet

Course Bachelor's Degree in Law

1. Curricular Unit Name:

International Economics

2. Complementary Information:

Duration: Semester Annual

Work hours: 168

Credits ECTS: 6

3. Responsible Academic staff and respective workload in the curricular unit:

Pedro Infante Mota (2 hours of theoretical classes per week)

4. Other academic staff and respective workloads in the curricular unit:

Dr. Eduardo Vieira Raposo (2 subclasses, one taught in English)

Dr. Diogo Carvalhas

5. Learning outcomes of the curricular unit:



It is intended that students acquire an in-depth understanding of how the International Economy works and how some economic ideas and policies influenced it and led to the development of global institutions such as the International Monetary Fund, the World Bank Group and the World Trade Organization . At the end of classes, students should be able to explain why the objectives of free trade and the stability of commercial and monetary relations are so important for global well-being, as well as the reasons why they do not always those objectives are pursued by participants in the international economy.

6. Syllabus:

PART I

THEORY AND PRACTICE OF THE INTERNATIONAL TRADE

1. THE SECOND WAVE OF ECONOMIC GLOBALIZATION (1980-)

- 1.1. First Wave of Globalization (1860-1914)
- 1.2. Characteristics and Originalities
- 1.3. Causes of Globalization
- 1.4. Dimension of Globalization
- 1.5. Effects of Globalization

2. THEORY OF INTERNATIONAL TRADE

- 2.1. Mercantilism
- 2.2. Classical Theory
- 2.3. Neo-Classical Theory
- 2.4. New Theory of Trade
- 2.5. New New Trade Theory
- 2.6. Protectionist Arguments

PART II

INSTITUTIONAL AND LEGAL-ECONOMIC FRAMEWORK

3. INTERNATIONAL TRADE

- 3. 1. Barriers to International Trade

3.2. The GATT 1947

3. 3. The World Trade Organization Agreements

3. 4. Preferential Trade

4. MONEY AND EXCHANGE RATES

4.1. Balance of Payments

4.2. Exchange Rates and Markets

4.3. International Financing

4.4. International Monetary System

5. FOREIGN DIRECT INVESTMENT

5.1. Definitions of Investment

5.2. Fundamental Principles

5.3. Protection of Investments

6. INTERNATIONAL MOBILITY OF WORKERS

6.1. Migration and International Law

6.2. Mode 4 of the GATS

6.3. Relevant International Organizations

7. INTERNATIONAL DISPUTE SETTLEMENT AND ECONOMIC RELATIONS

7.1. Introduction and History

7.2. Diplomatic Settlement of Disputes

7.3. Jurisdictional Settlement of Disputes

7. Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives:

The program provides students with an in-depth understanding of the essential foundations of the International Economy, that is, the history of economic globalization, explanatory theories of international trade, protectionist arguments, institutional structure, relevant practices of participants in the international economy (States, international economic organizations, multinational companies and non-governmental organizations), international monetary relations, etc. At the end of classes, students should have a historical, dynamic and comprehensive perspective on the International Economy.

8. Teaching methodologies (including evaluation):



Theoretical classes, practical classes, individual work on topics included in the program, discussion and analysis of relevant international treaties and cases, jurisprudential or not.

9. Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes:

The development of knowledge of the institutional framework (World Trade Organization, International Monetary Fund, World Bank Group, Preferential Trade Agreements, etc.) and the fundamental principles that govern the International Economy seeks to lead students to understand the current state of the process of economic globalization and to develop critical capabilities in order to follow the political, economic and legal developments of the International Economy in the future.

10: Evaluation:

The final assessment will be based on students' attendance and participation in practical classes (40%) and on completion of individual work (60%) or written attendance (60%).

11: Main Bibliography:

See bibliography above

12: Remarks: