



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

## Ficha de Unidade Curricular

Curso de Mestrado em Direito e Ciência Jurídica

### 1. Nome da Unidade curricular:

Direito Comercial Internacional

### 2. Informação Complementar:

Duração: Semestral  Anual   
Horas de Trabalho: 504  
Créditos ECTS: 18

### 3. Docente responsável e respetiva carga letiva na unidade curricular:

Professor Doutor Luís de Lima Pinheiro – 2 horas / Professor Doutor João Gomes de Almeida – 2 horas

### 4. Outros docentes e respetivas cargas letivas na unidade curricular:

(máximo 1000 caracteres)

### 5. Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes):

A unidade curricular tem como objetivo principal o estudo dos contratos comerciais internacionais. Esta unidade curricular funciona com a participação ativa dos alunos e adotando, sempre que pertinente, uma perspetiva de Direito Comparado, designadamente luso-brasileira, por forma a habilitar os alunos a resolver os mais importantes problemas jurídicos suscitados pelos contratos comerciais internacionais e desenvolver as suas capacidades de investigação e elaboração científica. Pretende-se também que os alunos fiquem habilitados a dar respostas de elevado grau científico na sua vida profissional.

### 6. Conteúdos programáticos:

O tema do curso são os contratos comerciais internacionais.

- I. Conceito de contrato comercial internacional.
- II. Introdução às fontes e aos modos de regulação dos contratos comerciais internacionais.
- III. Formação do contrato comercial internacional.
- IV. Cláusulas típicas dos contratos comerciais internacionais.
- V. Modos de resolução de litígios emergentes de contratos comerciais internacionais (tribunais internacionalmente competentes e arbitragem transnacional).
- IV. Contratos de venda.
- VI. Contratos de transporte.
- VII. Contratos de empreitada e realização de unidade industrial.
- VIII. Contratos de distribuição.
- IX. Contratos de transferência de tecnologia.
- X. Contratos de financiamento.
- XI. Contratos sobre instrumentos financeiros.
- XII. Contratos de empreendimento comum.
- XIII. Smart Contracts.
- XIV. Contratos internacionais com entes públicos.

### 7. Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos da unidade curricular:

Os conteúdos programáticos permitem identificar as principais questões sobre os contratos comerciais internacionais e abordá-las, desenvolvendo as capacidades de investigação e elaboração científica dos alunos, mediante a escolha dos temas, a preparação das exposições, os debates e a elaboração dos relatórios.

### 8. Metodologias de ensino:



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

As aulas principiam por preleções introdutórias a cargo dos regentes e prosseguem em regime de seminários, com uma participação ativa dos alunos, através, designadamente, da exposição e debate de temas pertinentes aos contratos comerciais internacionais.

#### 9. Avaliação:

A avaliação baseia-se numa exposição sobre um tema escolhido pelo aluno dentro do programa e num relatório escrito sobre o mesmo tema. A participação nas aulas é também tida em consideração.

#### 10. Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular:

As preleções introdutórias a cargo da regência permitem oferecer aos alunos as bases teóricas de estudo das matérias. O regime de seminários, com participação ativa dos alunos e em estreita coordenação com a regência, complementado pelos relatórios escritos, permite desenvolver capacidades de investigação, debate e elaboração científicas.

#### 11. Bibliografia principal:

- ARAÚJO, Nádia  
2009 - *Contratos internacionais: autonomia da vontade, Mercosul e convenções internacionais*, Renovar, Rio de Janeiro.
- BIANCA, C.M./BONELL, M. J. (org.)  
1987 - *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.
- BORN, Gary  
2021 - *International Commercial Arbitration*, 3.ª ed., 3 vols., Wolters Kluwer, Alphen aan den Rijn (disponível em <https://www.kluwerarbitration.com>).
- CORDEIRO, António MENEZES  
2015 - *Tratado da Arbitragem. Comentário à Lei 63/2011, de 14 de dezembro*, Almedina, Coimbra.  
2018 - *Tratado de Direito Civil, vol. XI – Contratos em Especial*, Coimbra.  
2022 - *Direito Comercial*, 5.ª ed., Coimbra.
- DIMATTEO, Larry, Michel CANNARSA e Cristina PONCIBÒ (org.)  
2019 - *The Cambridge Handbook of Smart Contracts, Blockchain Technology and Digital Platforms*, Cambridge University Press, Cambridge.
- DOLINGER, Jacob  
2007 - *Direito Internacional Privado. Contratos e Obrigações no Direito Internacional Privado*, Renovar, Rio de Janeiro.
- DOLINGER, Jacob e Carmen TIBURCIO  
2003 - *Direito Internacional Privado. Arbitragem Comercial Internacional*, Rio de Janeiro e São Paulo.
- FONSECA, André PEREIRA DA, Dário MOURA VICENTE, MARIANA FRANÇA GOUVEIA, ALEXANDRA NASCIMENTO  
CORREIA, Filipe VAZ PINTO (orgs.)  
2020 - *International Arbitration in Portugal*, Wolters Kluwer.
- FOUCHARD, Philippe, Emmanuel GAILLARD e Berthold GOLDMAN  
1996 - *Traité de l'arbitrage commercial international*, Litec, Paris.
- GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA  
2023 - *Diritto del Commercio Internazionale*, 3.ª ed, CEDAM.
- GOUVEIA, Mariana França et al. (orgs.)  
2022 - *Convenção de Viena Sobre Compra e Venda Internacional de Mercadorias - anotação PLMJ*, Coimbra: Almedina.
- HONNOLD, John e Harry FLECHTNER  
2021 - *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.ª ed., Alphen aan den Rijn.
- ICC  
2020 - *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.
- KESSEDIAN, Catherine e VALÉRIE PIRONON  
2020 - *Droit du commerce international*, 2.ª ed., Paris.
- KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER  
2015 - *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.ª ed., Oxford.
- MAGNUS, Ulrich  
2018 - *Wiener UN-Kaufrecht – CISG, Staudinger BGB*, Berlim.
- MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs.)  
2016 - *Brussels Ibis Regulation*, Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.  
2017 - *Rome I Regulation. Commentary*, Colónia.
- MANKOWSKI, PETER (org.)  
2019 - *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

MENDES, João de CASTRO e Miguel TEIXEIRA DE SOUSA  
2022 – *Direito Processual Civil*, 2 vols., AAFDL, Lisboa.

PILTZ, Burghard e Jens BREDOW  
2015 – *Incoterms Kommentar*, Munique.

PINHEIRO, Luís de Lima  
2005 – *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.  
2014 – *Direito Internacional Privado*, vol. I – *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 3.ª ed., Lisboa.  
2015 – *Direito Internacional Privado*, vol. II – *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 4.ª ed., Coimbra.  
2019 – *Direito Internacional Privado*, vol. III, tomo I – *Competência Internacional*, tomo II – *Reconhecimento de Decisões Estrangeiras*, 3.ª ed., AAFDL, Coimbra.

ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO  
2020 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 6.ª ed., Madrid.

REDFERN, ALAN; BLACKABY, NIGEL; PARTASIDES, CONSTANTINE; HUNTER, MARTIN  
2022 – *Redfern and Hunter on International Arbitration*, 7.ª ed., Oxford University Press, Oxford (disponível em <https://www.kluwerarbitration.com>).

REITHMANN, Christoph e Dieter MARTINY  
2022 – *Internationales Vertragsrecht*, 9.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia

SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg  
2019 – *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht*, 7.ª ed., Munique.  
2022 – *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods*, 5ª ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.

SCHLECHTRIEM, Peter e Petra BUTLER  
2009 – *UN Law on International Sales*, Berlim.

SCHMITTHOFF, Clive  
2014 – *The Law and Practice of International Trade*, 12ª ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres

SOARES, Maria Ângela Bento/RAMOS, Rui Moura  
1986 – *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra.

VAN DEN BERG, A.  
1981 – *The New York Arbitration Convention of 1958. Towards a Uniform Judicial Interpretation*, Deventer et. al.

VICENTE, Dário MOURA et al. (orgs.)  
2023 – *Lei da Arbitragem Voluntária Anotada*, 6.ª ed., Almedina, Coimbra.

UNIDROIT  
2016 – *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.

## 12. Observações:

(máximo 1000 caracteres)

**NOTA:** este mapa é preenchido tantas vezes quantas as necessárias para descrever as diferentes unidades curriculares.



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

## Curricular Unit Sheet

### Master Course on Law and Legal Science

#### 1. Curricular Unit Name:

International Business Law

#### 2. Complementary Information:

Duration: Semester  Annual   
Work hours: 504  
Credits ECTS: 18

#### 3. Responsible Academic staff and respective workload in the curricular unit:

Professor Luís de Lima Pinheiro – 2 hours / Professor João Gomes de Almeida – 2 hours

#### 4. Other academic staff and respective workloads in the curricular unit:

---

#### 5. Learning outcomes of the curricular unit:

The curricular unit has as main objective the study of international commercial contracts. This curricular unit works with the active participation of students and adopting, whenever relevant, a perspective of Comparative Law, namely Luso-Brazilian, in order to enable students to solve the most important legal problems raised by international commercial contracts and to develop their research and scientific elaboration skills. It is also intended that students are enabled to provide answers of a high scientific degree in their professional life.

#### 6. Syllabus:

The theme of the course are the international commercial contracts.

- I. Notion of international commercial contract.
- II. Introduction to the sources and the regulation modes of international commercial contracts.
- III. Formation of the international commercial contract.
- IV. Typical clauses of the international commercial contracts.
- V. Modes of resolution of disputes arising from international commercial contracts (courts with international jurisdiction and transnational arbitration).
- VI. Sales Contracts.
- VII. Carriage Contracts.
- VIII. Construction Contracts and Turnkey Contracts.
- IX. Distribution Contracts.
- X. Contracts for Transference of Technology.
- XI. Financing Contracts.
- XII. Contracts on Financial Instruments.
- XIII. Joint Venture Contracts.
- XIV. Smart Contracts.
- XV. International Contracts with Public Parties.

#### 7. Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives:

The syllabus encompasses the main legal questions raised by the international commercial contracts; the students will develop their scientific research, discussion and drafting skills by preparing an oral presentation and written report on a theme of the student's choice and debating the other students' themes presented in class.

#### 8. Teaching methodologies (including evaluation):



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

Classes begin with introductory lectures given by the professors and continue in a seminar format, with active participation from the students, namely through an oral presentation on a theme of the student's choice and debating the other students' themes presented in class. For evaluation see infra 10.

#### 9. Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes:

The introductory lectures by the professors provide a theoretical basis for the study of the curricular unit syllabus by the students. The seminar classes, with the active participation of the students in close coordination with the professors, complemented by the written report, develop the scientific research, discussion and drafting skills of the students.

#### 10: Evaluation:

The students' evaluation is based on an oral presentation and on a written report on a theme of the student's choice within the syllabus of the curricular unit. The evaluation will also consider the students' participation in the classes.

#### 11: Main Bibliography:

- ARAÚJO, Nádia  
2009 - *Contratos internacionais: autonomia da vontade, Mercosul e convenções internacionais*, Renovar, Rio de Janeiro.
- BIANCA, C.M./BONELL, M. J. (org.)  
1987 - *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.
- BORN, Gary  
2021 - *International Commercial Arbitration*, 3.<sup>a</sup> ed., 3 vols., Wolters Kluwer, Alphen aan den Rijn (disponível em <https://www.kluwerarbitration.com>).
- CORDEIRO, António MENEZES  
2015 - *Tratado da Arbitragem. Comentário à Lei 63/2011, de 14 de dezembro*, Almedina, Coimbra.  
2018 - *Tratado de Direito Civil, vol. XI - Contratos em Especial*, Coimbra.  
2022 - *Direito Comercial*, 5.<sup>a</sup> ed., Coimbra.
- DIMATTEO, Larry, Michel CANNARSA e Cristina PONCIBÒ (org.)  
2019 - *The Cambridge Handbook of Smart Contracts, Blockchain Technology and Digital Platforms*, Cambridge University Press, Cambridge.
- DOLINGER, Jacob  
2007 - *Direito Internacional Privado. Contratos e Obrigações no Direito Internacional Privado*, Renovar, Rio de Janeiro.
- DOLINGER, Jacob e Carmen TIBURCIO  
2003 - *Direito Internacional Privado. Arbitragem Comercial Internacional*, Rio de Janeiro e São Paulo.
- FONSECA, André PEREIRA DA, Dário MOURA VICENTE, MARIANA FRANÇA GOUVEIA, ALEXANDRA NASCIMENTO  
CORREIA, Filipe VAZ PINTO (orgs.)  
2020 - *International Arbitration in Portugal*, Wolters Kluwer.
- FOUCHARD, Philippe, Emmanuel GAILLARD e Berthold GOLDMAN  
1996 - *Traité de l'arbitrage commercial international*, Litec, Paris.
- GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA  
2023 - *Diritto del Commercio Internazionale*, 3.<sup>a</sup> ed, CEDAM.
- GOUVEIA, Mariana França et al. (orgs.)  
2022 - *Convenção de Viena Sobre Compra e Venda Internacional de Mercadorias - anotação PLMJ*, Coimbra: Almedina.
- HONNOLD, John e Harry FLECHTNER  
2021 - *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.<sup>a</sup> ed., Alphen aan den Rijn.  
ICC  
2020 - *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.
- KESSEDJIAN, Catherine e VALÉRIE PIRONON  
2020 - *Droit du commerce international*, 2.<sup>a</sup> ed., Paris.
- KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER  
2015 - *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.<sup>a</sup> ed., Oxford.
- MAGNUS, Ulrich  
2018 - *Wiener UN-Kaufrecht - CISG, Staudinger BGB*, Berlin.
- MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs.)  
2016 - *Brussels Ibis Regulation*, Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia.  
2017 - *Rome I Regulation. Commentary*, Colónia.
- MANKOWSKI, PETER (org.)  
2019 - *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

MENDES, João de CASTRO e Miguel TEIXEIRA DE SOUSA  
2022 – *Direito Processual Civil*, 2 vols., AAFDL, Lisboa.

PILTZ, Burghard e Jens BREDOW  
2015 – *Incoterms Kommentar*, Munique.

PINHEIRO, Luís de Lima  
2005 – *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.  
2014 – *Direito Internacional Privado*, vol. I – *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 3.ª ed., Lisboa.  
2015 – *Direito Internacional Privado*, vol. II – *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 4.ª ed., Coimbra.  
2019 – *Direito Internacional Privado*, vol. III, tomo I – *Competência Internacional*, tomo II – *Reconhecimento de Decisões Estrangeiras*, 3.ª ed., AAFDL, Coimbra.

ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO  
2020 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 6.ª ed., Madrid.

REDFERN, ALAN; BLACKABY, NIGEL; PARTASIDES, CONSTANTINE; HUNTER, MARTIN  
2022 – *Redfern and Hunter on International Arbitration*, 7.ª ed., Oxford University Press, Oxford (disponível em <https://www.kluwerarbitration.com>).

REITHMANN, Christoph e Dieter MARTINY  
2022 – *Internationales Vertragsrecht*, 9.ª ed., Verlag Dr. Otto Schmidt, Colónia

SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg  
2019 – *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht*, 7.ª ed., Munique.  
2022 – *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods*, 5ª ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.

SCHLECHTRIEM, Peter e Petra BUTLER  
2009 – *UN Law on International Sales*, Berlim.

SCHMITTHOFF, Clive  
2014 – *The Law and Practice of International Trade*, 12ª ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres

SOARES, Maria Ângela Bento/RAMOS, Rui Moura  
1986 – *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra.

VAN DEN BERG, A.  
1981 – *The New York Arbitration Convention of 1958. Towards a Uniform Judicial Interpretation*, Deventer et. al.

VICENTE, Dário MOURA et al. (orgs.)  
2023 – *Lei da Arbitragem Voluntária Anotada*, 6.ª ed., Almedina, Coimbra.

UNIDROIT  
2016 – *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.

**12: Remarks:**

(maximun 1000 characters)

**NOTE:** this map can be filled in as many times as necessary to describe the different curricular units.