



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Ficha de unidade curricular

Curso de Mestrado em Direito e Ciência Jurídica

Unidade curricular

Direito Comercial Internacional

Docente responsável e respetiva carga letiva na unidade curricular (preencher o nome completo)

Prof. Doutor Luís de Lima Pinheiro – 2 horas / Prof. Doutor João Gomes de Almeida – 2 horas

Outros docentes e respetivas cargas letivas na unidade curricular

(máximo 1000 caracteres)

Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes)

Os objetivos da disciplina são habilitar os alunos a resolver os principais problemas jurídicos suscitados pela venda internacional de mercadorias e desenvolver as suas capacidades de investigação, de debate e de elaboração científicas.

Conteúdos programáticos

O tema da disciplina é a venda internacional de mercadorias.

A unidade curricular inicia com uma parte introdutória sobre os modos de regulação e as fontes, os Incoterms e os Princípios UNIDROIT; estudam-se, depois, os principais aspetos, conflituais e materiais, da venda internacional de mercadoria, com especial ênfase na Convenção de Viena sobre a Venda Internacional de Mercadorias (âmbito espacial e material de aplicação, o consentimento, a forma do contrato, os direitos e obrigações das partes em geral, as obrigações do vendedor, as obrigações do comprador, meios de reação ao incumprimento, transferência da propriedade e passagem do risco; suspensão e violação antecipada do contrato); conclui-se com o estudo das modalidades da venda internacional de mercadorias, por exemplo, venda documentária, de navios, de aeronaves, de objetos de arte, de software, de eletricidade e de produtos farmacêuticos.

Sempre que pertinente, adota-se uma perspetiva de Direito Comparado, designadamente luso-brasileira.

Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos da unidade curricular

Os conteúdos programáticos permitem identificar os principais problemas da venda internacional de mercadorias e abordá-los, desenvolvendo as capacidades de investigação e elaboração científica dos alunos, mediante a escolha dos temas, a preparação das exposições, os debates e a elaboração dos relatórios.

Metodologias de ensino (avaliação incluída)

As aulas principiam por preleções introdutórias a cargo dos regentes e prosseguindo em regime de seminários, com uma participação ativa dos alunos. A avaliação baseia-se numa exposição sobre um tema escolhido pelo aluno dentro do programa e num relatório escrito sobre o mesmo tema. A participação nas aulas é também tida em consideração.

Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular

As preleções introdutórias a cargo da regência permitem oferecer aos alunos as bases teóricas de estudo das matérias. O regime de seminários, com participação ativa dos alunos e em estreita coordenação com a regência, complementado pelos relatórios escritos, permite desenvolver capacidades de investigação, debate e elaboração científicas.

Bibliografia principal

BIANCA, C.M./BONELL, M. J. (org.)
1987 – *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.
BRIDGE, Michael et al.
2020 – *Benjamin's Sale of Goods*, 11^a ed., Londres
DIEZ-PICAZO, Luis e Ponce de LEÓN
2006 – *La Compraventa Internacional de Mercaderías*, Madrid.

Cidade Universitária, Alameda da Universidade, 1649-014 Lisboa – Portugal
Tel. + (351) 217 984 600 – Fax. + (351) 217 984 603 – www.fd.ul.pt



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

DIMATTEO, Larry (org.)
2021 - *International Sales Law: A Global Challenge*, 2.^a ed., Nova Iorque, NY.

HEUZÉ, Vincent
1992 - *La vente internationale de marchandises. Droit uniforme*, Paris.

HONNOLD, John e Harry FLECHTNER
2021 - *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.^a ed., Alphen aan den Rijn.
ICC
2020 - *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.

KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER
2015 - *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.^a ed., Oxford.

MAGNUS, Ulrich
2018 - *Wiener UN-Kaufrecht - CISG, Staudinger BGB*, Berlim.

MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs.)
2017 - *Rome I Regulation. Commentary*, Colónia,
MANKOWSKI, PETER (org.)
2019 - *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.

MARTINS, SOVERAL
2021 - *Compra e Venda Internacional de Mercadorias: a CISG*, Coimbra.

MOSER, Luiz MEIRA e Francisco PIGNATTA (orgs.)
2017 - *Comentários à Convenção de Viena Sobre Contratos de Compra: e Venda Internacional de Mercadorias (CISG)*, Rio de Janeiro.

PILTZ, Burghard e Jens BREDOW
2015 - *Incoterms Kommentar*, Munique.

PINHEIRO, Luís de Lima
2005 - *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.

2014 - *Direito Internacional Privado*, vol. I - *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 3.^a ed., Lisboa.
2015 - *Direito Internacional Privado*, vol. II - *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 4.^a ed., Coimbra.

ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO
2020 - *Derecho de los Negocios Internacionales*, 6.^a ed., Madrid.

SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg
2016 - *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods*, 4.^a ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.

2019 - *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht*, 7.^a ed., Munique.

SCHLECHTRIEM, Peter e Petra BUTLER
2009 - *UN Law on International Sales*, Berlim.

SCHMITTHOFF, Clive
2014 - *The Law and Practice of International Trade*, 12.^a ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres

SOARES, Maria Ângela Bento/RAMOS, Rui Moura
1986 - *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra, 1986

UNIDROIT
2016 - *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.

NOTA: este mapa é preenchido tantas vezes quantas as necessárias para descrever as diferentes unidades curriculares.



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Curricular unit sheet

Master's Course in Law and Legal Science

Curricular unit

International Commercial Law

Responsible Academic staff and respective workload in the curricular unit (enter full name)

Professor Luís de Lima Pinheiro – 2 hours / Professor João Gomes de Almeida – 2 hours

Other academic staff and respective workloads in the curricular unit

(maximum 1000 characters)

Learning outcomes of the curricular unit

The goals of the curricular unit are to enable students to solve the main legal problems raised by international sale of goods and develop their scientific research, discussion and drafting skills.

Syllabus

The subject matter of the course is the international sale of goods.

The curricular unit begins with an introduction to the regulation methods and sources of law, Incoterms and UNIDROIT principles; thereafter, the main (conflictual and material) aspects of the international sale of goods are studied, with a special emphasis on the Vienna Convention on the International Sale of Goods (subject matter and spatial scope of application, consent, formal validity of the contract, rights and obligations of the parties in general, seller's obligations, buyer's obligations, remedies, transfer of title and transfer of risk, right to suspend performance and anticipatory breach of contract); finally, the students will study-specific contracts of sale of goods, such as the documentary sale; the sale of ships, airplanes, art objects, software, electricity and pharmaceutical products.

Where relevant, a comparative law perspective is adopted, namely a Portuguese-Brazilian approach.

Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives.

The syllabus encompasses the main legal problems raised by the international sale of goods; the students will develop their scientific research, discussion and drafting skills by preparing an oral presentation and written report on a theme of the student's choice and debating the other students' themes presented in class.

Teaching methodologies (including evaluation)

Classes begin with introductory lectures given by the professors and continue in a seminar format, with active participation from the students. The students' evaluation is based on an oral presentation and on a written report on a theme of the student's choice within the syllabus of the curricular unit. The evaluation will also consider the students' participation in the classes.

Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes

The introductory lectures by the professors provide a theoretical basis for the study of the curricular unit syllabus by the students. The seminar classes, with the active participation of the students in close coordination with the professors, complemented by the written report, develop the scientific research, discussion and drafting skills of the students.

Main Bibliography

BIANCA, C.M./BONELL, M. J. (org.)

1987 – *Commentary on the International Sales Law. The 1980 Vienna Sales Convention*, Milão.

BRIDGE, Michael et al.

2020 – *Benjamin's Sale of Goods*, 11^a ed., Londres

DIEZ-PICAZO, Luis e Ponce de LEÓN

2006 – *La Compraventa Internacional de Mercaderías*, Madrid.

DIMATTEO, Larry (org.)

2021 – *International Sales Law: A Global Challenge*, 2.^a ed., Nova Iorque, NY.

Cidade Universitária, Alameda da Universidade, 1649-014 Lisboa – Portugal

Tel. + (351) 217 984 600 – Fax. + (351) 217 984 603 – www.fd.ul.pt



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

HEUZÉ, Vincent
1992 - *La vente internationale de marchandises. Droit uniforme*, Paris.

HONNOLD, John e Harry FLECHTNER
2021 - *Uniform Law for International Sales Under the 1980 United Nations Convention*, 5.^a ed., Alphen aan den Rijn.
ICC
2020 - *Incoterms® 2020 Bilingual Portuguese-English*, Lisboa.

KLEINHEISTERKAMP, Jan e Stefan VOGENAUER
2015 - *Commentary on the Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, 2.^a ed., Oxford.

MAGNUS, Ulrich
2018 - *Wiener UN-Kaufrecht - CISG, Staudinger BGB*, Berlim.

MAGNUS, Ulrich e Peter MANKOWSKI (orgs.)
2017 - *Rome I Regulation. Commentary*, Colónia,
MANKOWSKI, PETER (org.)
2019 - *Commercial Law. Article-by-Article Commentary*, Baden Baden, Munique, Oxford e Chicago.

MARTINS, SOVERAL
2021 - *Compra e Venda Internacional de Mercadorias: a CISG*, Coimbra.

MOSEER, Luiz MEIRA e Francisco PIGNATTA (orgs.)
2017 - *Comentários à Convenção de Viena Sobre Contratos de Compra: e Venda Internacional de Mercadorias (CISG)*, Rio de Janeiro.

PILTZ, Burghard e Jens BREDOW
2015 - *Incoterms Kommentar*, Munique.

PINHEIRO, Luís de Lima
2005 - *Direito Comercial Internacional*, Almedina, Coimbra.

2014 - *Direito Internacional Privado*, vol. I - *Introdução e Direito de Conflitos/Parte Geral*, 3.^a ed., Lisboa.
2015 - *Direito Internacional Privado*, vol. II - *Direito de Conflitos/Parte Especial*, 4.^a ed., Coimbra.

ROZAS, José FERNÁNDEZ, ARENAS GARCIA e Pedro de MIGUEL ASENSIO
2020 - *Derecho de los Negocios Internacionales*, 6.^a ed., Madrid.

SCHLECHTRIEM, Peter/SCHWENZER, Ingeborg
2016 - *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods*, 4.^a ed., Oxford University Press, Oxford, Nova Iorque.

2019 - *Kommentar zum Einheitlichen UN-Kaufrecht*, 7.^a ed., Munique.

SCHLECHTRIEM, Peter e Petra BUTLER
2009 - *UN Law on International Sales*, Berlim.

SCHMITTHOFF, Clive
2014 - *The Law and Practice of International Trade*, 12.^a ed., por Carole MURRAY/David HOLLOWAY/Daren TIMSON-HUNT/Giles DIXON, Londres

SOARES, Maria Ângela Bento/RAMOS, Rui Moura
1986 - *Contratos internacionais. Compra e venda. Cláusulas penais, Arbitragem*, Almedina, Coimbra, 1986

UNIDROIT
2016 - *Unidroit Principles of International Commercial Contracts*, Roma.

NOTE: this map can be filled in as many times as necessary to describe the different curricular units.