



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

## Ficha de unidade curricular

### Curso de MESTRADO EM DIREITO E PRÁTICA JURÍDICA

Unidade curricular

**Economia Comportamental e Direito**

Docente responsável e respectiva carga lectiva na unidade curricular

Miguel Carlos Teixeira Patrício – 2h/sem.

Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes)

Proporcionar aos alunos uma introdução aos temas, problemas e conceitos fundamentais relativos às relações entre a Economia comportamental – com os seus conhecimentos radicados na Psicologia cognitiva e social – e o Direito, tanto numa perspectiva descritiva como normativa.

Conteúdos programáticos

I - A ECONOMIA COMPORTAMENTAL

1. Introdução
2. Conduta económica e bases da conduta
3. Economia e política de bem-estar
4. História e método(s) da Economia Comportamental
5. «Paternalismo libertário» e «Arquitetura da escolha»
6. Críticas à Economia Comportamental e novas tendências

II - AS LIGAÇÕES DA ECONOMIA COMPORTAMENTAL COM O DIREITO

1. Algumas aplicações:
  - 1.1. Contrato
  - 1.2. Mercados financeiros
  - 1.3. Ambiente
  - 1.4. Crime
  - 1.5. Saúde
  - 1.6. Litigância
  - 1.7. Tributação
2. Outras Ligações:
  - 2.1. No combate à pobreza
  - 2.2. Na regulação da privacidade na internet

Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objectivos da unidade curricular

Adopta-se o núcleo temático mínimo compatível com uma UC semestral. Privilegia-se a visão panorâmica, de modo a que os alunos possam dominar, com segurança, o(s) método(s) e conceitos essenciais sem terem de se embrenhar em detalhes ou em análises monográficas que pudessem interferir com a formação de uma visão de conjunto e com a incidência em princípios e pressupostos claros susceptíveis de tradução prática com eficiência e segurança.

Metodologias de ensino (avaliação incluída)

O ensino ministrado nesta unidade curricular tem uma índole teórica e prática. No início do período lectivo, o regente estabelecerá, para além da prova escrita de avaliação final obrigatória, uma ou mais das seguintes modalidades de avaliação de conhecimentos: a) apresentações orais; b) trabalho final escrito; c) outros elementos de avaliação, escrita ou oral, a determinar. Se outro regime não for definido e comunicado aos alunos e ao Núcleo de Formação Pós-Graduada antes do início das aulas do semestre, a avaliação será realizada através das apresentações orais, do trabalho final escrito e da prova escrita de avaliação final.

Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objectivos de aprendizagem da unidade curricular

Procurar-se-á manter os alunos numa condição de preparação e motivação que os habilite a uma familiarização relativamente aprofundada com os temas em causa, desenvolvendo, para tal, capacidades de argumentação, de crítica, de investigação, de estruturação expositiva de matérias, de poder de síntese e de relação com matérias jurídicas.



FACULDADE DE DIREITO  
Universidade de Lisboa

#### Bibliografia geral

Thaler, Richard H. & Cass R. Sunstein, *Nudge. Um pequeno Empurrão* (2018); Thaler, Richard H., *Comportamento Inadequado. A Construção da Economia Comportamental* (2017); Zamir, Eyal & Doron Teichman (orgs.), *Behavioral Economics and the Law* (2014); Levine, David K., *Is Behavioral Economics Doomed?* (2012); Just, David R., *Introduction to Behavioral Economics* (2014); Wilkinson, Nick & Matthias Klaes, *An Introduction to Behavioral Economics* (2012); Mackaay, Ejan & Stéphane Rousseau, *Análise Económica do Direito* (2015); Alemanno, Alberto & Anne-Lise Sibony (orgs.), *Nudge and the Law. A European Perspective* (2015).

#### Artigos recomendados

Rabin, Matthew, "Psychology and Economics" (1998); Jolls, Christine, "Behavioral Law and Economics" (2007); Petit, Emmanuel, "L'apport de la psychologie sociale à l'analyse économique" (2011); Kahneman, Daniel, "Maps of bounded rationality: psychology for behavioral economics" (2003); Serra, Daniel, "Un aperçu historique de l'économie expérimentale: des origines aux évolutions récentes" (2012); Koszegi, Botond, "Behavioral contract theory" (2014); Weber, Till Olaf & Jonas Fooker, "Behavioural economics and taxation" (2014); Tor, Avishalom, "The methodology of the behavioral analysis of Law" (2008); Pollitt, Michael G. & Irina Shaorshadze, "The role of behavioural economics in energy and climate policy" (2011); Van Winden, Frans & Elliott Ash, "On the behavioral economics of crime" (2012); Barberis, Nicholas & Richard H. Thaler, "A survey of behavioral finance" (2003); Rice, Thomas, "The behavioral economics of health and health care" (2013); Thaler, Richard H., "Behavioral economics: past, present, and future" (2016); Saraiva, Rute, "Análise económico-comportamental do Direito: uma introdução" (2011); Saraiva, Rute, "A abordagem comportamental do Direito e da Economia das catástrofes naturais" (2013); Bertrand, Marianne, Sendhil Mullainathan & Eldar Shafir, "A behavioral-economics view of poverty" (2004); Babcock, Linda, George Loewenstein & Samuel Issacharoff, "Creating convergence: debiasing biased litigants" (1997); Carlsson, Fredrik & Olof Johansson-Stenman, "Behavioral economics and environmental policy" (2012); Mitchell, Gregory, "Libertarian paternalism is an oxymoron" (2005); Schlag, Pierre, "Nudge, choice architecture, and libertarian paternalism" (2010); Engel, Christoph, "Behavioral Law and Economics: empirical methods" (2013); Patrício, Miguel, "Nota sobre as implicações da neurociência para o Direito Penal" (2016); Hansen, Pelle Guldborg, "The definition of nudge and libertarian paternalism: does the hand fit the glove?" (2016); Hermstrüwer, Yoan, "Contracting around privacy: the (Behavioral) Law and Economics of consent and big data" (2017); Johnson, Eric J. *et alii*, "Beyond nudges: tools of a choice architecture" (2012); Quigley, Muireann, "Nudging for health: on public policy and designing choice architecture" (2013); Thaler, Richard H., "The end of behavioral finance" (1999); Camerer, Colin *et alii*, "Regulation for conservatives: behavioral economics and the case for «asymmetric paternalism»" (2003); Saraiva, Rute, "Uma questão de peso: análise jurídico-económica da obesidade" (2010); Marlow, Michael L. & Sherzod Abdukadirov, "Can behavioral economics combat obesity?" (2012); Jolls, Christine, Cass R. Sunstein & Richard Thaler, "A behavioral approach to Law and Economics" (1998); Laibson, David & John A. List, "Principles of (behavioral) economics" (2015); White, Alan M., "Behavior and contract" (2009); Etzioni, Amitai, "Behavioral economics: toward a new paradigm" (2011); Korobkin, Russell B. & Thomas S. Ulen, "Law and behavioral science: removing the rationality assumption from Law and Economics" (2000); Solek, Adrian, "Behavioral economics approaches to public policy" (2014); Faure, Michael G., "Calabresi and behavioural tort law and economics" (2008); Tor, Avishalom, "The next generation of Behavioral Law and Economics" (2015).

#### Bibliografia complementar

Altman, Morris (org.), *Handbook of Contemporary Behavioral Economics* (2006); Camerer, Colin F., George Loewenstein & Matthew Rabin (orgs.), *Advances in Behavioral Economics* (2004); Cartwright, Edward, *Behavioral Economics* (2018); Diamond, Peter & Hannu Vartiainen (orgs.), *Behavioral Economics and Its Applications* (2007); Frey, Bruno S. & Alois Stutzer (orgs.), *Economics and Psychology. A Promising New Cross-Disciplinary Field* (2007); Loewenstein, George, *Exotic Preferences. Behavioral Economics and Human Motivation* (2007); Glimcher, Paul W. *et alii* (orgs.), *Neuroeconomics. Decision Making and the Brain* (2009); Beck, Hanno, *Behavioral Economics. Eine Einführung* (2014); McKenzie, Richard B., *Predictably Rational? In Search of Defenses for Rational Behavior in Economics* (2010); Heukelom, Floris, *Behavioral Economics. A History* (2014); Shiller, Robert J., *Irrational Exuberance* (2000); Servet, Jean-Michel, *L'Économie Comportamentale en Question* (2018); Lee, Li Way, *Behavioral Economics and Bioethics* (2018); Mathis, Klaus & Avishalom Tor (orgs.), *Nudging – Possibilities, Limitations and Applications in European Law and Economics* (2016); Sunstein, Cass R., *Human Agency and Behavioral Economics. Nudging Fast and Slow* (2017); Abdukadirov, Sherzod (org.), *Nudge Theory in Action* (2016); Ghisellini, Fabrizio & Beryl Y. Chang, *Behavioral Economics* (2018).