



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Ficha de unidade curricular

Curso de Mestrado 2014/2015

Unidade curricular

Direito Comercial Internacional

Docente responsável e respetiva carga letiva na unidade curricular (preencher o nome completo)

Luís Pedro Rocha de Lima Pinheiro e Eduardo Santos Júnior – 2 horas por semana cada

Outros docentes e respetivas cargas letivas na unidade curricular

Não aplicável

Objetivos de aprendizagem (conhecimentos, aptidões e competências a desenvolver pelos estudantes)

Os objetivos principais da disciplina são os de introduzir os alunos às fontes e aos modos de regulação dos contratos comerciais internacionais, estudar os diferentes planos de regulação destes contratos – ordem jurídica estadual, ordens jurídicas internacional e da União Europeia e Direito autónomo do comércio internacional –, bem como a sua formação e as suas cláusulas mais típicas, e desenvolver competências na determinação da jurisdição competente e do regime aplicável aos principais tipos de contrato comercial internacional. Para o efeito, são tidos em conta não só os regimes de fonte interna, mas também os instrumentos internacionais e europeus, bem como fontes transnacionais (costumes e usos do comércio internacional, costume jurisprudencial arbitral e regras criadas por centros autónomos), sempre à luz dos principais problemas de regulação jurídica colocados pelo moderno comércio internacional.

Conteúdos programáticos

PARTE I – CONTRATOS COMERCIAIS INTERNACIONAIS EM GERAL

Cap. I – Conceito de contrato comercial internacional

Cap. II – Introdução às fontes e aos modos de regulação dos contratos comerciais internacionais

Cap. III – Regulação na ordem jurídica estadual – as técnicas de regulação

Cap. IV – Regulação na ordem jurídica estadual – a determinação do Direito aplicável

Cap. V – Regulação na ordem jurídica internacional e na ordem jurídica da União Europeia

Cap. VI – Regulação por Direito autónomo do comércio internacional

Cap. VII – Formação do contrato comercial internacional

Cap. VIII – Cláusulas típicas dos contratos comerciais internacionais

PARTE II – CONTRATOS COMERCIAIS INTERNACIONAIS EM ESPECIAL

Cap. I – Contrato de venda

Cap. II – Contratos de transporte

Cap. III – Contratos de empreitada, subempreitada e realização de unidade industrial

Cap. IV – Contratos de distribuição



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Cap. V – Contratos de transferência de tecnologia

Cap. VI – Contratos de financiamento

Cap. VII – Contratos de empreendimento comum

Cap. VIII – Outros tipos de contrato

Demonstração da coerência dos conteúdos programáticos com os objetivos da unidade curricular

O programa acompanha os objetivos principais da disciplina: introduzir os alunos às fontes e aos modos de regulação dos contratos comerciais internacionais, estudar os diferentes planos de regulação destes contratos – ordem jurídica estadual, ordens jurídicas internacional e da União Europeia e Direito autónomo do comércio internacional –, bem como a sua formação e as suas cláusulas mais típicas (PARTE I – CONTRATOS INTERNACIONAIS EM GERAL), e desenvolver competências na determinação da jurisdição competente e do regime aplicável aos principais tipos de contrato comercial internacional (PARTE II – CONTRATOS INTERNACIONAIS EM ESPECIAL).

Metodologias de ensino (avaliação incluída)

O curso funciona em regime de seminários, com preleções iniciais introdutórias feitas pelos docentes, seguidas de exposições sobre temas escolhidos pelos alunos e debates com intervenção dos docentes e dos alunos, e de um relatório escrito sobre o mesmo tema. A avaliação baseia-se na participação nos seminários e no relatório escrito.

Demonstração da coerência das metodologias de ensino com os objetivos de aprendizagem da unidade curricular

A metodologia seguida permite uma introdução ao Direito dos contratos comerciais internacionais, com base nas preleções dos docentes, e estudar temas que dizem respeito quer ao seu regime geral quer ao regime específico dos seus principais tipos, desenvolvendo as capacidades de investigação e elaboração científica dos alunos, mediante a escolha dos temas, a preparação das exposições, os debates e a elaboração dos relatórios.

Bibliografia principal

- ARAUJO, NADIA DE
2009 – *Contratos Internacionais. Autonomia da Vontade, Mercosul e Convenções Internacionais*, 4.^a ed., Rio de Janeiro.
- BORTOLOTTI, Fabio
2009 – *Manuale di diritto commerciale internazionale*, vol. I – *Diritto dei contratti internazionali*, 3.^a ed., Milão.
- CACHARD, Olivier
2011 – *Droit du commerce international*, 2.^a ed., Paris.
- CARAVACA, Alfonso Luis CALVO e Javier CARRASCOSA GONZÁLEZ (org.)
2006 – *Curso de Contratación Internacional*, Madrid.
- COLLAÇO, ISABEL DE MAGALHÃES
1954 – *Da Compra e Venda em Direito Internacional Privado, Aspectos Fundamentais*, vol. I, Lisboa.
- DALHUISEN, Jan
2010 – *Dalhuisen on Transnational Comparative, Commercial, Financial and Trade Law*, 4.^a ed. Oxford and Portland, Oregon.
- FERRARI, Franco et al.
2012 – *Internationales Vertragsrecht. EGBGB, CISG, CMR, FactÜ. Kommentar*, 2.^a ed., Munique.
- FOLSOM, Ralph et al.
2012 – *International Business Transactions*, 11.^a ed., St.Paul, Minn.
- GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA
2011 – *Diritto del commercio internazionale*, 3.^a ed., Pádua.
- JACQUET, Jean-Michel, Philippe DELEBECQUE e Sabine CORNELOUP
2010 – *Droit du commerce international*, 2.^a ed., Paris.
- MURRAY, Carole, HOLLOWAY, David e Daren TIMSON-HUNT
2012 – *Schmitthoff: Export Trade*, 12.^a ed., Londres.
- PINHEIRO, Luís de LIMA
2005 – *Direito Comercial Internacional. Contratos Comerciais Internacionais. Convenção de Viena sobre a Venda*



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Internacional de Mercadorias. Arbitragem Transnacional, Almedina, Coimbra.
2006 – *Estudos de Direito Civil, Direito Comercial e Direito Comercial Internacional*, Coimbra.
PINHEIRO, Luís de LIMA (org.)
2004 – *Estudos de Direito Comercial Internacional*, vol. I, Almedina, Coimbra.
REITHMANN, Cristoph e Dieter MARTINY (org.)
2010 – *Internationales Vertragsrecht – Das internationale Privatrecht der Schuldverträge*, 7.ª ed., Colónia.
RODAS, João GRANDINO (org.)
2002 – *Contratos Internacionais*, 3.ª ed., São Paulo.
ROZAS, José FERNÁNDEZ et al.
2013 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 4.ª ed., Madrid.
SOARES, Maria ÂNGELA BENTO e Rui MOURA RAMOS
1986 – *Contratos Internacionais. Compra e Venda. Cláusulas Penais. Arbitragem*, Almedina, Coimbra.
VAN HOUTTE, Hans
2002 – *The Law of International Trade*, 2.ª ed., Londres.
VICENTE, Dário MOURA
2005 – “A formação dos contratos internacionais”, in *Direito Internacional Privado. Ensaios*, vol. II, 117-138, Coimbra.
VISCHER, Frank, Lucius HUBER e David OSER
2000 – *Internationales Vertragsrecht*, 2.ª ed., Berna.

NOTA: este mapa é preenchido tantas vezes quantas as necessárias para descrever as diferentes unidades curriculares.

Curricular unit sheet

Course Master 2014/2015

Curricular unit

International Business Law

Responsible Academic staff and respective workload in the curricular unit (enter full name)

Luís Pedro Rocha de Lima Pinheiro and Eduardo Santos Júnior – both 2 hours/week

Other academic staff and respective workloads in the curricular unit

Not applicable

Learning outcomes of the curricular unit

The main objectives of the course are to provide to the students an introduction to the sources and modes of regulation of the international commercial contracts, to study the different levels of regulation of these contracts – national legal order, international and European Union legal orders, Transnational Law –, as well as their formation and most typical clauses, and to develop competences in the determination of the jurisdiction and of the regime applicable to the main types of international commercial contract. For this purpose, not only the internal sources, but also the international and European instruments are taken into account; the same may be said of transnational sources (customs and usages of international trade, arbitral case law and rules created by autonomous centers), always in the light of the main regulation problems arising from the modern international trade.

Syllabus

PART I – INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS IN GENERAL

Chapter I – Notion of international commercial contract

Chapter II – Introduction to the sources and modes of regulation of the international commercial contracts



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

Chapter III – Regulation in the national legal order – the regulation techniques
Chapter IV – Regulation in the national legal order – the determination of the applicable law
Chapter V – Regulation in the international and European Union orders
Chapter VI – Regulation by Transnational Law
Chapter VII – Formation of the international commercial contract
Chapter VIII – Typical clauses of the international commercial contracts
PART II – INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS IN SPECIAL
Cap. I – Sale contract
Cap. II – Carriage contracts
Cap. III – Work and turnkey contracts
Cap. IV – Distribution contracts
Cap. V – Transference of technology contracts
Cap. VI – Financing contracts
Cap. VII – Joint venture contract
Cap. VIII – Other contract types

Demonstration of the syllabus coherence with the curricular unit's objectives.

The syllabus is in conformity with the main objectives of the course: provide to the students an introduction to the sources and modes of regulation of the international commercial contracts, and study the different levels of regulation of these contracts – national legal order, international and European Union legal orders, Transnational Law –, as well as their formation and most typical clauses (PART I – INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS IN GENERAL), and to develop competences in the determination of the jurisdiction and of the regime applicable to the main types of international commercial contract (PART II – INTERNATIONAL COMMERCIAL CONTRACTS IN SPECIAL).

Teaching methodologies (including evaluation)

The course is organized in seminars, with initial introductory lectures by the professors, followed by presentations on subjects chosen by the students and debates with the intervention of professors and students, and of a written report on the same subject. The evaluation is based on the participation in the seminars and on the written report.

Demonstration of the coherence between the teaching methodologies and the learning outcomes

The teaching methodology provides an introduction to the Law of International Commercial Contracts, based upon the lectures of the professors, and the study of subjects which concern both their general regime and the specific regime of their main types, developing the skills of research and scientific elaboration of the students, through the choice of subjects, preparation of presentations, debates and elaboration of reports.

Main Bibliography

ARAÚJO, NADIA DE
2009 – *Contratos Internacionais. Autonomia da Vontade, Mercosul e Convenções Internacionais*, 4.ª ed., Rio de Janeiro.



FACULDADE DE DIREITO
Universidade de Lisboa

- BORTOLOTTI, Fabio
2009 – *Manuale di diritto commerciale internazionale*, vol. I – *Diritto dei contratti internazionali*, 3.^a ed., Milão.
- CACHARD, Olivier
2011 – *Droit du commerce international*, 2.^a ed., Paris.
- CARAVACA, Alfonso Luis CALVO e Javier CARRASCOSA GONZÁLEZ (org.)
2006 – *Curso de Contratación Internacional*, Madrid.
- COLLAÇO, ISABEL DE MAGALHÃES
1954 – *Da Compra e Venda em Direito Internacional Privado, Aspectos Fundamentais*, vol. I, Lisboa.
- DALHUISEN, Jan
2010 – *Dalhuisen on Transnational Comparative, Commercial, Financial and Trade Law*, 4.^a ed. Oxford and Portland, Oregon.
- FERRARI, Franco et al.
2012 – *Internationales Vertragsrecht. EGBGB, CISG, CMR, FactÜ. Kommentar*, 2.^a ed., Munique.
- FOLSOM, Ralph et al.
2012 – *International Business Transactions*, 11.^a ed., St.Paul, Minn.
- GALGANO, Francesco e Fabrizio MARRELLA
2011 – *Diritto del commercio internazionale*, 3.^a ed., Pádua.
- JACQUET, Jean-Michel, Philippe DELEBECQUE e Sabine CORNELOUP
2010 – *Droit du commerce international*, 2.^a ed., Paris.
- MURRAY, Carole, HOLLOWAY, David e Daren TIMSON-HUNT
2012 – *Schmitthoff: Export Trade*, 12.^a ed., Londres.
- PINHEIRO, Luís de LIMA
2005 – *Direito Comercial Internacional. Contratos Comerciais Internacionais. Convenção de Viena sobre a Venda Internacional de Mercadorias. Arbitragem Transnacional*, Almedina, Coimbra.
2006 – *Estudos de Direito Civil, Direito Comercial e Direito Comercial Internacional*, Coimbra.
- PINHEIRO, Luís de LIMA (org.)
2004 – *Estudos de Direito Comercial Internacional*, vol. I, Almedina, Coimbra.
- REITHMANN, Cristoph e Dieter MARTINY (org.)
2010 – *Internationales Vertragsrecht – Das internationale Privatrecht der Schuldverträge*, 7.^a ed., Colónia.
- RODAS, João GRANDINO (org.)
2002 – *Contratos Internacionais*, 3.^a ed., São Paulo.
- ROZAS, José FERNÁNDEZ et al.
2013 – *Derecho de los Negocios Internacionales*, 4.^a ed., Madrid.
- SOARES, Maria ÂNGELA BENTO e Rui MOURA RAMOS
1986 – *Contratos Internacionais. Compra e Venda. Cláusulas Penais. Arbitragem*, Almedina, Coimbra.
- VAN HOUTTE, Hans
2002 – *The Law of International Trade*, 2.^a ed., Londres.
- VICENTE, Dário MOURA
2005 – “A formação dos contratos internacionais”, in *Direito Internacional Privado. Ensaios*, vol. II, 117-138, Coimbra.
- VISCHER, Frank, Lucius HUBER e David OSER
2000 – *Internationales Vertragsrecht*, 2.^a ed., Berna.

NOTE: this map can be filled in as many times as necessary to describe the different curricular units.